

PLANTILLA GRATUITA |
IMPLEMENTACIÓN

Plantilla de propuesta comercial en 4 componentes

Convierte lo descubierto en una propuesta clara, comparable y aprobable.

20 MINUTOS

IMPLEMENTACIÓN

PLANTILLA

RESULTADO DE ESTE RECURSO

Un esquema listo para completar sin prometer resultados no confirmados.

CÓMO USARLO

Escribe desde el problema confirmado por el cliente. Separa hechos, supuestos y pendientes.

EMPRESA

RESPONSABLE

FECHA

BLOQUE 01

1. Resumen ejecutivo



Situación actual confirmada.

EVIDENCIA / DECISIÓN _____



Resultado buscado y criterio de éxito.

EVIDENCIA / DECISIÓN _____



Alcance de esta propuesta y exclusiones.

EVIDENCIA / DECISIÓN _____

BLOQUE 02

2. Solución y opciones



Opción esencial, recomendada y ampliada.

EVIDENCIA / DECISIÓN _____



Entregables, responsables y dependencias.

EVIDENCIA / DECISIÓN _____



Supuestos que afectan precio o plazo.

EVIDENCIA / DECISIÓN _____

BLOQUE 03

3. Inversión



Precio, impuestos, moneda y vigencia.

EVIDENCIA / DECISIÓN _____



Forma de pago y condiciones de cambio.

EVIDENCIA / DECISIÓN _____

☐ **Costos recurrentes y no recurrentes separados.**

EVIDENCIA / DECISIÓN _____

BLOQUE 04

4. Plan de avance

☐ **Hitos y evidencia de aceptación.**

EVIDENCIA / DECISIÓN _____

☐ **Riesgos y decisiones pendientes.**

EVIDENCIA / DECISIÓN _____

☐ **Siguiente acción, dueño y fecha.**

EVIDENCIA / DECISIÓN _____

NOTAS Y DECISIONES
SIGUIENTE PASO RECOMENDADO

Revisa que el cliente pueda entender diferencias y siguiente paso sin una llamada adicional.

Si quieres priorizar el flujo con mayor impacto, completa el diagnóstico gratuito de NexoOS:
nexoos.online/diagnostico

Este material es educativo y debe completarse con datos propios. No sustituye revisión legal, tributaria, financiera o laboral especializada.